

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 081
e-mail:
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Field Sales Manager



OPIS KANDYDATA:

- 30-letnie doświadczenie w branży FMCG, szczególnie w sektorze żywnościowym
- Umiejętność zarządzania zespołem sprzedaży terenowej
- Doświadczenie w realizacji wskaźników efektywności sprzedaży
- Umiejętność tworzenia i wdrażania strategii sprzedażowych
- Doświadczenie w opracowywaniu i realizacji planów współpracy z kluczowymi klientami
- Umiejętność reorganizacji struktur sprzedażowych
- Doświadczenie w zarządzaniu portfolio produktowym

Pan posiada wieloletnie doświadczenie zawodowe w:

- Monitorowaniu trendów rynkowych
- Analizie działań konkurencji
- Negocjowaniu warunków współpracy
- Budowaniu długoterminowych relacji z klientami

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Wyższa Szkoła Bankowa w Poznaniu – kierunek: Akademia Zarządzania Strategicznego – studia podyplomowe
- Wyższa Szkoła Bankowa w Poznaniu – kierunek: Zarządzanie sprzedażą – studia podyplomowe
- Wyższa Szkoła Bankowa w Poznaniu – kierunek: Wywieranie wpływu i psychologia w biznesie – studia podyplomowe
- Akademia Ekonomiczna w Katowicach – kierunek: Zarządzanie firmą – studia podyplomowe
- Akademia Rolnicza im. H. Kołłątaja w Krakowie – kierunek: Marketing i zarządzanie w rolnictwie – tytuł: mgr
- Akademia Rolnicza im. H. Kołłątaja w Krakowie – kierunek: Rolnictwo – tytuł: inż.

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

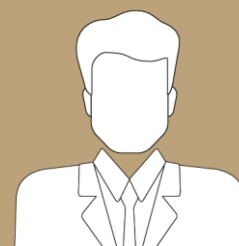
- Język angielski A1

LATA DOŚWIADCZENIA: 30

LOKALIZACJA: Czeladź

DOSTĘPNOŚĆ: do ustalenia

TRYB PRACY: do ustalenia



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./brutto
15 000 PLN



B2B/UoP



Śląskie

SPECJALIZACJE:

FMCG
Branża spożywcza
Sprzedaż

SYSTEMY:

Ms Office