

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

KONTAKT:

Anna Porębska
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 081
e-mail:
anna.porebska@aterima.hr

Dyrektor ds. Sprzedaży i Marketingu



OPIS KANDYDATA:

- Ponad 25-letnie doświadczenie w zarządzaniu sprzedażą i marketingiem w różnych sektorach, w tym FMCG, e-commerce, B2B oraz B2C
- Umiejętność wdrażania systemu ocen pracowniczych oraz systemów premiowych
- Doświadczenie w zarządzaniu zespołami
- Umiejętność rozwijania nowych działów handlowych i kanałów sprzedaży
- Doświadczenie w tworzeniu i prowadzeniu szkoleń sprzedażowych, marketingowych oraz menedżerskich
- Umiejętność implementacji systemów CRM i mobilnych systemów raportowania

Pan posiada wieloletnie doświadczenie zawodowe w:

- Analizie danych sprzedażowych i rynkowych
- Optymalizacji kosztów i procesów operacyjnych
- Negocjowaniu kontraktów handlowych
- Mentoringu i rozwoju zespołów
- Budżetowaniu, prognozowaniu i zarządzaniu P&L

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Uniwersytet Ekonomiczny w Katowicach – kierunek: Finanse i rachunkowość – tytuł: mgr
- Wyższa Szkoła Zarządzania Marketingowego i Języków Obcych w Katowicach – kierunek: Zarządzanie – tytuł: lic.

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

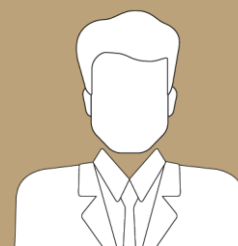
- Język angielski B2/C1
- Język niemiecki B2/C1
- Język rosyjski A2

LATA DOŚWIADCZENIA: 27

LOKALIZACJA: Gliwice

DOSTĘPNOŚĆ: do ustalenia

TRYB PRACY: do ustalenia



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./brutto
18 000 PLN



B2B/UoP



Śląskie

SPECJALIZACJE:

Zarządzanie
Sprzedaż
Marketing

SYSTEMY:

Ms Office