

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 081
e-mail:
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Kierownik ds. sieci

OPIS KANDYDATA:

- 28-letnie doświadczenie w branży FMCG, głównie w sektorze spożywczym
- Umiejętność tworzenia i implementacji strategii sprzedaży dla kanału nowoczesnego i tradycyjnego
- Doświadczenie we wdrażaniu marek własnych dla klientów hurtowych i sieci ogólnopolskich
- Umiejętność realizacji planów finansowych i sprzedażowych
- Doświadczenie w negocjacjach i zarządzaniu relacjami z sieciami handlowymi

Pan posiada wieloletnie doświadczenie zawodowe w:

- Optymalizacji procesów sprzedaży i tras handlowych
- Analizie działań konkurencji
- Budowaniu i rozwoju struktur przedstawicieli handlowych
- Zarządzaniu zespołami sprzedażowymi

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Szkoła Trenerów Biznesu „MATRIK” – Profesjonalny Trener Zarządzania
- Wyższa Szkoła Przedsiębiorczości i Zarządzania w Łodzi – kierunek: Zarządzanie Zasobami Ludzkimi – tytuł: mgr
- McHayes&StewardGroup – Skuteczna Sprzedaż
- McHayes&StewardGroup – Negocjacje z sieciami
- Rekrutacja HR Practice

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

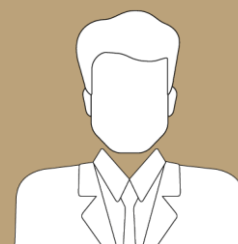
- Język angielski B1

LATA DOŚWIADCZENIA: 28

LOKALIZACJA: Łódź

DOSTĘPNOŚĆ: do ustalenia

TRYB PRACY: do ustalenia



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./brutto
7 000 PLN + premie



B2B/UoP



Łódzkie

SPECJALIZACJE:

Branża spożywcza
FMCG
Sieci handlowe

SYSTEMY:

Ms Office
EBI
E Leader
Mtouch
Aurum ECOD Agent
Companille