

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 081
e-mail:
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Dyrektor Generalny



OPIS KANDYDATA:

- Ponad 15-letnie doświadczenie w obszarze sprzedaży i rozwoju biznesu
- Umiejętność planowania i realizacji strategii rozwoju firmy
- Doświadczenie w motywowaniu zespołów
- Umiejętność wprowadzania innowacyjnych produktów na rynek
- Doświadczenie w tworzeniu strategii sprzedażowych oraz ustalaniu celów
- Umiejętność budowania długoterminowych relacji biznesowych
- Doświadczenie w nawiązywaniu i rozwijaniu relacji w międzynarodowych sieciach biznesowych

Pan posiada wieloletnie doświadczenie w:

- Negocjacji handlowych
- Zarządzaniu projektami
- Rozwoju startupów
- Zarządzaniu finansami
- Optymalizacji kosztów

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Uniwersytet Ekonomiczny w Krakowie – kierunek: Stosunki Międzynarodowe – tytuł: mgr
- University of Cret, Rethymnon – kierunek: Stosunki Międzynarodowe

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

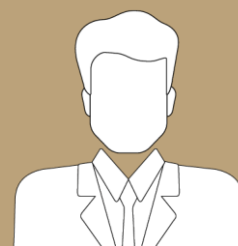
- Język angielski C1

LATA DOŚWIADCZENIA: 15

LOKALIZACJA: Kraków

DOSTĘPNOŚĆ: do ustalenia

TRYB PRACY: do ustalenia



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./netto
30 000 PLN



UoP



Małopolskie

SPECJALIZACJE:

Zarządzanie projektem
Rozwój biznesu
Sprzedaż

SYSTEMY:

Ms Office