

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!  
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska  
Sales Manager  
mobile:  
+48 668 898 081  
e-mail:  
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

## Manager ds. rozwoju biznesu

### OPIS KANDYDATA:

- 20-letnie doświadczenie w zarządzaniu projektami
- Umiejętność pozyskiwania nowych budżetów sprzedażowych
- Doświadczenie w prowadzeniu branżowych inwestycji
- Umiejętność zarządzania zespołem
- Doświadczenie w kreowaniu pozytywnego wizerunku firmy
- Umiejętność wprowadzania nowych produktów na rynki zagraniczne
- Doświadczenie w budowaniu firmowego portfolio (produkty techniczne)
- Umiejętność wdrażania linii wsparcia OZE

Pan posiada wieloletnie doświadczenie zawodowe w:

- Przygotowywaniu strategii rozwoju biznesu
- Komerccjalizacji produktów
- Prowadzeniu konsultacji eksperckich
- Opracowywaniu nowych produktów PV
- Przygotowywaniu umów oraz warunków współpracy

### POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Akademia Edukacji i Rozwoju – Departament Stanu USA – kierunek: Problemy społeczne, polityczne, ekonomiczne dla młodych europejskich liderów
- Wyższa Szkoła Bankowa – kierunek: Public Relations
- Uniwersytet Kazimierza Wielkiego – kierunek: Nauki Polityczne

Szkolenia:

- Technologie wodorowe
- Negocjacje
- Zarządzanie projektami
- Komunikacja strategiczna w biznesie
- Innowacje

### ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

- Język angielski C1
- Język niemiecki A1
- Język chiński A1

LATA DOŚWIADCZENIA: 20

LOKALIZACJA: Bydgoszcz

DOSTĘPNOŚĆ: do ustalenia

TRYB PRACY: hybrydowy



### OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie  
mies./netto  
19 000 PLN



B2B



Kujawsko-Pomorskie

### SPECJALIZACJE:

Zarządzanie projektem  
Branża techniczna  
Rozwój marki  
Marketing  
Sprzedaż

### SYSTEMY:

Ms Office