

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 081
e-mail:
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

Kierownik Salonu



OPIS KANDYDATA:

- Doświadczenie w zarządzaniu operacyjnym salonami sprzedaży
- Umiejętność rekrutacji i selekcji pracowników na stanowiska sprzedażowe i menedżerskie
- Doświadczenie w opracowywaniu strategii sprzedażowych i planów rozwoju
- Umiejętność przygotowywania szczegółowych raportów dotyczących wyników sprzedaży, wydajności zespołów oraz realizacji celów biznesowych
- Doświadczenie w monitorowaniu i analizie działań konkurencji

Pan posiada doświadczenie zawodowe w:

- Zarządzaniu dokumentacją pracowniczą
- Prowadzeniu szkoleń i rozwoju pracowników
- Zarządzaniu wynagrodzeniami i benefitami
- Identyfikowaniu nowych możliwości rynkowych

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Studium Pracowników Medycznych w Gdańsku
- Eduwersum – Prawo Pracy
- Nova – Kadry i Płace
- Orange Polska – Techniki sprzedaży
- Orange Polska - Zarządzanie Zasobami Ludzkimi
- Akademia PARP – Techniki i Zarządzanie Sprzedażą
- Akademia PARP – Zarządzanie Sprzedażą i Relacjami z Kluczowymi Klientami
- Akademia PARP – Zarządzanie Zdalne
- Akademia PARP – Kadry i Płace w praktyce
- Akademia PARP – Umiejętności kierownicze
- Akademia PARP – Komunikacja interpersonalna
- Politechnika Białostocka – Efektywna komunikacja i zarządzanie zespołem

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

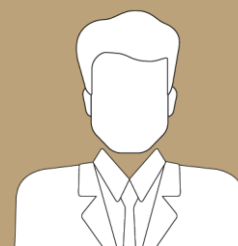
- Język angielski B2

LATA DOŚWIADCZENIA: 5

LOKALIZACJA: Gdańsk (Trójmiasto)

DOSTĘPNOŚĆ: od zaraz

TRYB PRACY: do ustalenia



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./brutto
7 500 PLN



UoP



Pomorskie

SPECJALIZACJE:

Zarządzanie zespołem
Kadry i płace
ZZL
Sprzedaż

SYSTEMY:

Ms Office
CRM
SAP
Symfonia
Teta