

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!  
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:

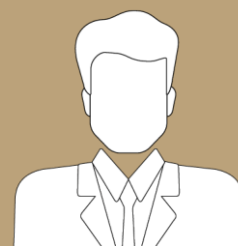


Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

KONTAKT:

Anna Porębska  
Sales Manager  
mobile:  
+48 668 898 081  
e-mail:  
anna.porebska@aterima.hr

## Przedstawiciel handlowy ds. gospodarowania odpadami



### OPIS KANDYDATA:

- Ponad 20-letnie doświadczenie handlowe w branży gospodarowania odpadami
- Umiejętność pozyskiwania klientów na odbiór odpadów komunalnych i przemysłowych
- Doświadczenie w przeprowadzaniu negocjacji handlowych
- Umiejętność budowania długoterminowych relacji biznesowych
- Doświadczenie w tworzeniu ofert handlowych

Pan posiada wieloletnie doświadczenie zawodowe w:

- Handlu surowcami wtórnymi, złomem stalowym i żeliwnym oraz metalami kolorowymi
- Organizowaniu odbioru odpadów u klientów

### POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Wyższa Szkoła Administracji Publicznej w Łodzi – kierunek: Administracja Publiczna – studia podyplomowe
- Wyższa Szkoła Handlowa w Kielcach – kierunek: Zarządzanie i Marketing – tytuł: lic.
- ODPADY – HELP.PL – Ewidencja i sprawozdawczość w BDO
- SEMPER Centrum Organizacji Szkoleń i Konferencji – Zamówienia Publiczne dla Wykonawców – „Jak przygotować konkurencyjne oferty przetargowe?”
- DEMOS Polska sp. z o.o. – „Efektywne techniki obsługi klienta.”; „Negocjacje biznesowe: jak skutecznie osiągać cele?”; „Umiejętność sprzedaży ceny.”
- Uniwersytet Łódzki – Integracja Europejska – podstawy teoretyczne z zakresu Prawa i Ekonomii
- Ośrodek Kursowo Szkoleniowy DeMeN KOMPUTER – Zaawansowany kurs obsługi komputera

### OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie  
mies./netto  
15 000 PLN



B2B/UoP



Łódzkie

### SPECJALIZACJE:

Gospodarowanie odpadami  
Sprzedaż

### SYSTEMY:

Ms Office

LATA DOŚWIADCZENIA: 20

LOKALIZACJA: Tomaszów Mazowiecki

DOSTĘPNOŚĆ: 1 miesiąc

TRYB PRACY: do ustalenia