

01

Wysyłamy Blind CV wybranego Kandydata (CV bez danych osobowych).

02

Podpisz z nami umowę, jeśli jesteś zainteresowany Kandydatem – bezkosztowe i niezobowiązujące.

03

Wysyłamy pełne CV Kandydata oraz organizujemy spotkania – bezkosztowe.

4a

Kandydat spełnia Twoje oczekiwania i chcesz go zatrudnić? Po zatrudnieniu płacisz nam 1-krotność miesięcznego wynagrodzenia Kandydata.

4b

Kandydat nie wzbudził Twojego zainteresowania? Możesz zlecić nam standardową rekrutację.

KONTAKT:

Anna Porębska  
Sales Manager  
mobile:  
+48 668 898 081  
e-mail:  
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

## Kierownik działu sprzedaży eksportowej

### OPIS KANDYDATA:

- Ponad 10-letnie doświadczenie w koordynowaniu procesów sprzedaży na Rynku Niemieckim
- Umiejętność pozyskiwania nowych klientów
- Doświadczenie we współpracy z firmami budowlanymi
- Umiejętność zarządzania pracą działu produkcji, logistyki i montażu

Pan posiada wieloletnie doświadczenie w:

- Obsłudze klientów niemieckich
- Prowadzeniu sprzedaży na rynkach zagranicznych
- Przeprowadzaniu negocjacji handlowych

### POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Politechnika Koszalińska – Wydział Mechaniczny, kierunek: Budowa Maszyn – Inżynierskie Zastosowanie Komputerów – tytuł: mgr inż.
- Goethe Instytut Internationales – certyfikat z języka niemieckiego (Zertifikat Deutsch)
- Szkolenie z zakresu projektowania w Schüco Bielefeld

### ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

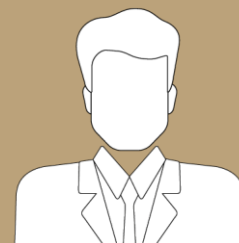
- Język niemiecki B2
- Język angielski B1
- Język rosyjski A1

LATA DOŚWIADCZENIA: 10

LOKALIZACJA: Gdańsk

DOSTĘPNOŚĆ: do ustalenia

TRYB PRACY: Do ustalenia



### OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie  
mies./ netto  
10 – 15 000 PLN



B2B



Pomorskie

### SPECJALIZACJE:

Sprzedaż  
Eksport  
Rynek Niemiecki

### SYSTEMY:

Ms Office