

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

KONTAKT:

Anna Porębska
Sales Manager
mobile:
+48 668 898 081
e-mail:
anna.porebska@aterima.hr

Lider ds. Rozwiązań Techniczno - Handlowych

OPIS KANDYDATA:

- Ponad 8-letnie doświadczenie w branży technicznej
- Umiejętność przygotowywania ofert handlowych oraz negocjowania warunków współpracy
- Doświadczenie w zarządzaniu projektem (ocena ryzyka, matryca napraw, opracowywanie technologii, testy i wdrożenia do produkcji, wprowadzanie nowych rozwiązań u klientów)
- Umiejętność analizowania potrzeb klientów w zakresie narzędzi skrawających
- Doświadczenie w rozwiązywaniu problemów technicznych
- Umiejętność utrzymywania długotrwałych relacji z klientami i budowania pozytywnego wizerunku firmy

Pan posiada wieloletnie doświadczenie w:

- Wsparciu technicznym w zakresie doboru i eksploatacji narzędzi
- Opiniowaniu i zatwierdzaniu niezgodności jakościowych (QN)
- Opracowywaniu i wdrażaniu zmian napraw wg. wymagań dokumentacji (CIR)
- Tworzeniu dokumentacji technologicznej

POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Politechnika Rzeszowska im. Ignacego Łukasiewicza – Zarządzanie i Inżynieria Produkcji – spec. Zintegrowane Systemy Zapewnienia Jakości – tytuł: inż.

ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

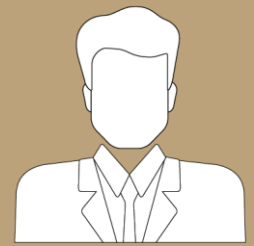
- Język angielski B1/B2

LATA DOŚWIADCZENIA: 8

LOKALIZACJA: Rzeszów

DOSTĘPNOŚĆ: 2 tygodnie

TRYB PRACY: Stacjonarna/Mobilna



OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie
mies./brutto
10 000 PLN



B2B



Podkarpackie

SPECJALIZACJE:

Wsparcie techniczne
Sprzedaż
Narzędzia skrawające

SYSTEMY:

Ms Office
SAP ERP
Lean Manufacturing