

**Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!**  
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

KONTAKT:

Anna Porębska  
Sales Manager  
mobile:  
+48 668 898 081  
e-mail:  
anna.porebska@aterima.hr

## Dyrektor handlowy (branża przemysłowa)

### OPIS KANDYDATA:

- Ponad 13-letnie doświadczenie w budowaniu i zarządzaniu zespołem
- Umiejętność budowania planów sprzedaży na podstawie potencjału
- Doświadczenie w realizacji projektów u OEM dla branży automotive, medycznej, budowlanej
- Umiejętność przeprowadzania procesu skalowania firmy oraz realizacji celów dla efektywnego rozwoju
- Doświadczenie w zarządzaniu działami: Customer Service, działami technicznymi, sklepem stacjonarnym oraz działem e-commerce
- Umiejętność opracowywania programu onboarding'u dla nowych pracowników
- Pan posiada wieloletnie doświadczenie w:
  - Stosowaniu KPI
  - Analizie danych sprzedażowo – marketingowych
  - Pracy z kluczowymi klientami / decydentami na terenie całej Polski
  - Szkoleniach technicznych

### POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Politechnika Wroclawska – Geotechnika i Hydrotechnika
- INTEX Centrum Szkoleniowe Systemów Automatyki – Komunikacja przemysłowa / Sieci PROFIBUS I Asi
- EMT Systems, Centrum Szkoleniowe – Elektropneumatyka przemysłowa
- IBD Business School – Rozwój kompetencji w zespole / Komunikacja z klientem
- Arte&Business Coaching – Komunikacja zespołów sprzedażowych
- CERTUS Centrum Szkolenia i Doradztwa – Negocjacje handlowe
- KREATOR Szkolenia Biznesowe – Planowanie czasu pracy
- INSPIRE Szkolenia Coaching Doradztwo – Zarządzanie zespołem sprzedażowym / Motywowanie poprzez uznanie / Sprzedaż w oparciu o budowanie relacji / Komunikacja w organizacji
- Podstawski Group, Personnel Support Solutions – Skuteczne rekrutacje pracowników

### ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

- Język angielski - B2

LATA DOŚWIADCZENIA: 13

LOKALIZACJA: Wrocław

DOSTĘPNOŚĆ: 2 tygodnie – 1 miesiąc

TRYB PRACY: Mobilna



### OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie  
mies./brutto  
15 000 PLN



B2B



Dolnośląskie

### SPECJALIZACJE:

Przemysł  
Zarządzanie  
Sprzedaż

### SYSTEMY:

Ms Office  
Lotus Notes  
CRM Navision  
Analiza PBI