

Szukasz odpowiedniego pracownika? Mamy dla Ciebie Kandydata z głową!  
Spotkaj się z nim za darmo!



Poznaj nasz schemat działania:



KONTAKT:

Anna Porębska  
Sales Manager  
mobile:  
+48 668 898 081  
e-mail:  
anna.porebska@aterima.hr

Masz pytania? Jesteśmy do dyspozycji. Skontaktuj się z nami!

## Specjalista ds. sprzedaży w branży technicznej



### OPIS KANDYDATA:

- 9-letnie doświadczenie w sprzedaży produktów technologicznych (branża automotive)
- Umiejętność nawiązywania i rozwijania kontaktów z klientami
- Doświadczenie w opiece nad regionem sprzedażowym (dbałość o realizację planu regionu)
- Umiejętność negocjowania umów sprzedaży

Pani posiada wieloletnie doświadczenie w:

- Obsłudze leadów marketingowych
- Kreowaniu okazji sprzedażowych
- Rozwiązywaniu problemów technicznych – korekty programów CNC, parametrów skrawania oraz procesu
- Monitorowaniu dostaw i dbania o ich poprawność

### POSIADANE UMIEJĘTNOŚCI:

- Akademia Górniczo-Hutnicza – wydz. Zarządzania – spec. Project Management – studia podyplomowe
- Politechnika Śląska – wydz. Mechaniczny, Mechatronika – spec. Mechatroniczne Systemy Wytwórcze – tytuł mgr.
- Politechnika Rzeszowska – wydz. Lotnictwa, mechatronika – spec. CAD/CAM – studia inżynierskie

### ZNAJOMOŚĆ JĘZYKÓW:

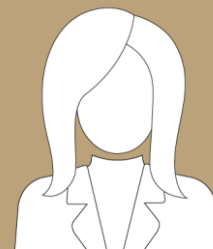
- Język angielski – B1

LATA DOŚWIADCZENIA: 9

LOKALIZACJA: Bielsko - Biała

DOSTĘPNOŚĆ: 3 miesiące

TRYB PRACY: Mobilna



### OCZEKIWANIA:



Wynagrodzenie  
mies./brutto  
190 000 PLN  
(całościowe roczne)



UoP



Śląskie

### SPECJALIZACJE:

Sprzedaż  
Automotive  
Narzędzia skrawające

### SYSTEMY:

Ms Office  
CAD/CAM